

Firma Tanıtımı

Company Advertorial



Serkan Dinç
İç Satış ve Pazarlama Yöneticisi
Sales & Marketing Manager
Ogis Kimya

Kimya Dünyamız ve Biz Daha İyi Bir Dünya İçin Çalışıyoruz

Chemistry is Our World and We Work for a Better World

Şirketimiz OGIS bu yıl 15.yılıni kutlamakta olup; 19 ayrı sektöre (asfalt üretim, balata, beton, debriyaj, deterjan, ilaç, kozmetik, kauçuk, madeniyâğ, matbaa, metal yüzey kaplama, mürekkep, plastik, su bazlı ve sentetik boya imalat, suni deri, tekstil kimyasalları, terlik üretimi, yapı kimyasalları, zirai ilaç sanayi) hammadde tedarigi yapmaktadır.

OGIS olarak 15. yılımızda sektörel odaklanmasını tamamlamış sağlam bir yapıyız. Kimya, gayrimenkul, reklamcılık gibi geleceği parlak sektörlerle odaklanmış durumdayız. Diğer alanlarda olduğu gibi kimya şirketinde de OGIS 2016 vizyon belgesi çerçevesinde hedeflerimizi yakalayacağız. Şirketimiz çok mütevazı bir yapıya sahip. Bu nedenle önemli hedeflerimizden biri OGIS'i iletişime daha açık hale getirmek olacak. "Şirketimizi abartmadan biraz daha iletişime açıyoruz ve açacağız, şimdi olduğu gibi yarınlarda da OGIS; samimi, dürüst, yanlışlarını kabul eden ve bunun da iletişimini yapan bir şirket olmaya devam edecek." Türkiye'de gelişen bir kimya şirketi olarak takım arkadaşlarımızla daha çok başarılarımıza imza atacağız. OGIS olarak yol haritamız nettir. Faaliyet gösterdiğimiz alanlarda şirketlerimizi daha üst pozisyonlara taşımayı hedefliyoruz.

Kimya sektöründe yapacağımız atılımlar ve distribütörlük anlaşmaları ile firmamızı farklı sektör ve alanlara ürün tedarigi yapan şirketlerden biri haline getireceğiz ve getiriyoruz. Dünyanın birçok lokasyonun da üretim ve operasyon geliştiren uluslararası şirketlerle iş birlikleri yapıyoruz ve yapmaya devam edeceğiz. Dolayısı ile böyle şirketlerle partnerlik yapıyor olmak OGIS açısından kendini geliştirebileceği bir alan da oluşturdu. Tedarik ettiğimiz ürünlerin birçok sektöre hitap eden kaliteli ürünler olması sebebiyle pazarda yer edinmekte ayrıca bir katkı sağlıyor ve sağlayacaktır.

Crimea titan, Shell, LG, Lanxess, Sabic, Vocco vb. ürünlerin stoktan satışını yapmaktayız. Ayrıca, gelecekte oluşabilecek beklentileri dizayn eden bir ekibe sahibiz. Grubun büyüme performansına bakarsak gayet başarılı büyüme yapıyoruz. Bunun sebebi şirketimizin patron şirketi olmaktan daha ziyade sistem altyapısına yaptığı yatırımdır. Bize düşen kurallar çerçevesinde işleyişe uymak ve denetleme mekanizmalarını devreye sokmak oluyor. Sistem alt yapımız Ağustos 2013 yılı itibarı ile tamamlandı. Şirketimiz son üç yıldır özellikle insan kıymetlerine ve sistem altyapı-

Our company OGIS is celebrating its 15th anniversary this year. It is conducting raw material procurement in 19 different sectors (asphalt production, brake lining, concrete, clutch, detergent, pharmaceuticals, cosmetics, rubber, mineral oil, printing machine, metal surface coating, ink, plastic, water based and synthetic paint manufacture, artificial leather, textile chemicals, slippers manufacture, construction chemicals, and agricultural medicines industry).

As OGIS, we have a strong structure that completed its focus on the sector in our 15th year. We are focused on promising sectors such as chemistry, real estate, and advertising. As in other areas, we will achieve our goals also in the chemical industry within the framework of OGIS 2016 vision document. Our company has a very modest structure; so one of our major goals is to render OGIS more open to communication. "We are opening and will open our company toward communication a bit more without exaggeration." OGIS will be a company as it is now and in the future that continues being sincere and honest and is admitting its mistakes and communicating about them... Being a company improving in the chemical industry in Turkey, we will undersign more and more achievements together with our teammates. As OGIS, our road map is clear: we have set the target to bring our company to a higher position in the areas where we operate.

We will be one of those companies that supply products to different sectors and fields thanks to our spurts in the field of chemistry and to the distribution agreements. We are and we will be cooperating with the international companies that are developing products and operations in many locations of the world. Hence, being a partner with such companies constituted an area for OGIS where it can improve itself. As the products we procure are the quality products that appeal to many sectors, it provides additional contribution to get a foothold on the market.

We are selling products such as Crimea Titan, Shell, LG, Lanxess, Sabic, Vocco, etc. from the stock. In addition, we will design expectations that may occur in the future through our team... In terms of the growth performance of the group, it is exhibiting quite successful growth potential. The reason for this is that our company is not the boss's company and that it makes investments in the system infrastructure instead. Our task is to comply with the functioning and activating the audit

sına ciddi miktarlarda kaynak ayırdı. Ayırdığımız kaynakların karşılığını 2014'te hem maddi hem manevi aldık. Bu yıl sonu itibarı ile hedeflediğimiz karlılıkları yakalamış olacağız. 2015 yılı içinde aynı projeksiyon çerçevesinde hedeflerimizi yakalayacağımızı düşünüyoruz.

OGİS olarak hedeflerimizi yakalasanak bile büyümeye bakış açımız "büyümede bir düşüş olsa bile moral bozmamalı ve bunun ağaçların budanarak güçlenmesi olarak görüyoruz. "Kendimizi, hedeflerimizi ve vizyonumuzu yenileyerek güçlü bir şekilde yolumuza devam etmekteyiz. Denetlenebilir, kişiye bağımlı olmayan ve çok noktalı kontrol mekanizmaları kurduk. Basit, anlaşılır ve şeffaf bir yapı bu. Bu da tüm takım arkadaşlarımızı motive ediyor. Biz iyi bir takımız. Bu bir takım oyunu, satış, finans, sevkiyat ve depolama disiplinli bir koordinasyonla çalışıyor. Bu anlamda tüm departmanlar üzerine düşen sorumluluğun idrakinde, bu yetkinliğe sahip kişilerce yönetiliyor. İletişime açık departmanlar başarıyı getiriyor. Kurucu ortakların yetki devirleri, takım olmak ve ölçme değerlendirme sistem altyapısının kurulması projeksiyonu çerçevesinde 2013 Eylül'den itibaren şirketin artan bir ivmeyle büyüyeceğini ön görmüştük, dediğimiz gibi de oldu. Bu başarılarda en önemli faktör ticari ortaklarımız olarak gördüğümüz müşterilerimizin rolünü de yadırgayamayız.

Kaliteden taviz vermeden onlara fırsatlar sunduk. Neredeyse, sıfır hata ile satış ve sevkiyat gerçekleştirdik. Bu da bizim güçlü taraflarımızdan biri. Bizim amacımız mevcut müşterilerimize bu ürünleri satmak kadar, bu ürünleri kullanan firmalara alternatif ürünlerimizi teklif ederek pazar geliştirmek oldu. O zaman da gerçek değer ortaya çıkıyor. Müşteri sayımız 2014 yılında bir önceki yıla göre %38 büyüdü. Çünkü, tüm partnerlerimize ve ticari ortaklarımıza fayda sağlayacak kaliteli ürünler sunuyoruz ve bu da bize müşteri sayı artışı olarak yansıyor. Ayrıca, yapı kimyasalları ve elektronik sanayi kimyasalları ile ilgili de distribütörlük anlaşmaları için görüşmelerimiz devam ediyor. OGİS ailesi olarak bir portföy yönetiyoruz, portföyümüzü devamlı kontrol etmeliyiz. Ayrıca, portföy yöneticileri devamlı tetikte olmalı, trendler nereye gidiyor diye bakmalı, o trendleri mümkün olduğu kadar erken yakalamaya çalışmalıyız ve bunun için çaba sarfediyoruz. Müşterilerimiz, takım arkadaşlarımız ve tüm organizasyon unsurları olarak, 5 yıl içinde kimya sektöründe Türkiye'nin önde gelen şirketinden biri olmak istiyoruz. Kimya sektöründe yerli bir kuruluş olarak Türkiye'nin en önemli kuruluşlarından birisi olacağımıza inanıyoruz.

mechanisms within the framework of rules. Our system infrastructure was completed in August 2013. Our company has allocated a significant amount of resources especially for human resources and system infrastructure for the last three years. In 2014, we received the return of the resources we had allocated in both material and immaterial terms. By the end of this year, we would have reached our targeted profitability. We think we will achieve our goals within the framework of the same projection in 2015.

Even though we can reach our targets as OGİS, our viewpoint regarding growth is: "One must not be down when a fall takes place in the growth potential and see this as the empowerment of trees through trimming." We are renewing ourselves, our goals, and our vision and we are continuing on our way powerfully.

We have established control mechanisms that are not dependent on persons, that are auditable, and that have multipoint. This is a simple, clear, and transparent structure. This also motivates all of our teammates. "We are a good team" This is a team game; sales, finance, shipping, and storage departments are running through disciplined coordination. In this sense, all the departments are being managed through by the persons who are able to discern the responsibilities they undertake; the departments that are open for communications bring along success. What we said regarding our envisage that the company would grow more and more as of September 2013 within the framework of the projection of establishing the assessment and evaluation system infrastructure, of delegating authority by the founding partners, and of being a team, has come true. We cannot overlook the role of our customers that we view as our commercial partners and as the most important factors in these achievements.

We have provided them with opportunities without compromising quality. We have realized sales and dispatches through almost zero errors. This is one of our strong points. Our goal is to sell these products to our existing customers and also developing the market by offering our alternative products to companies using those products. That's when the real value emerges. The number of our customers increased by 35% in 2014 compared with the previous year. The reason for this is that we offer quality products that are beneficial for all of our associates and trading partners, and this is reflected as an increase in the number of our customers. Moreover, our negotiations in terms of distribution agreements in respect of construction chemicals and electronic industry chemicals are ongoing. We are managing a portfolio as the OGİS family. We are to check this portfolio constantly. Portfolio managers must also be alert at all times and follow-up the trends and we must catch these trends as early as possible. We are endeavoring to do this. We, as all the elements of the entire organization along with our teammates, want to be one of the banner-bearing companies in the chemical sector in 5 years' time in Turkey. As a domestic company in chemistry sector, we believe that we will become one of Turkey's most outstanding companies. OGİS will have sufficiently explained itself.